

HADJ BOUZID NABIL

Superviseur commercial - Gestionnaire

CONTACT

0775 98 10 76

nabilhadjbouzid nabil

Alger , Dely brahim

- **Célibataire , 32 Ans .**

COMPÉTENCES

- Excel Avancé
- Power Query
- Power BI
- Microsoft Office
- Wordpress
- Devlopement Web
- Outils de Design
- Outil Informatique
- Leadership
- Comunication
- Permis de conduire A/B

LANGUES

- Arabe
- Français
- Anglais

PROFILE

Diplômé en sciences commerciales, doté d'une solide expérience dans les domaines du commerce et de la gestion , excellente maîtrise des outils informatiques , Rigoureux, polyvalent et orienté résultats

DIPLOMES ET FORMATIONS

Licence en science commercial 2015-2018

Université d'Alger 3

Sience Commercial - commerce international

Formation en programation web 2023-2024

CS50 online

Full stack developer

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Superviseur Principal Jul 2025 - À ce jour

EPE SPA MAG SAHEL

- Mise en place et optimisation des processus commerciaux et de distribution
- Développement d'une application interne de gestion et de suivi opérationnel
- Supervision des activités commerciales sur plusieurs régions
- Suivi et contrôle des états de facturation
- Gestion des achats, des approvisionnements et du suivi fournisseurs
- Suivi et contrôle des niveaux de stock
- Identification, analyse et traitement des écarts opérationnels
- Élaboration des bilans mensuels et annuels ainsi que du reporting de gestion
- Coordination entre les services commerciaux, logistiques et administratifs
- Élaboration de tableaux de bord de pilotage et d'aide à la décision

Commercial - stock manager

FEV 2025 - JUILLET 2025

SPA Play Mode Group

- Réception et contrôle de la marchandise à l'arrivée
- Organisation et mise en place des emplacements de stockage.
- Supervision du bon déroulement des opérations de distribution.
- Élaboration des bons de livraison et des bons de retour.

Commercial IT

Aout 2023 - 2025

ASUS STORE - ALGER PC

- Présentation technique des produits informatiques auprès des clients
- Réalisation des ventes en B2B et B2C, de la prospection à la conclusion
- idélisation et accompagnement de la clientèle pour assurer la satisfaction et la rétention.
- Gestion et animation du site web ainsi que des réseaux sociaux de l'entreprise

Freelance

jan 2023 - 2026

- Développement de portfolios professionnels modernes et personnalisés
- Développement de sites web et plateformes digitales orientées performance et expérience utilisateur
- Création de projets e-commerce destinés au marché local